

AVALES Y CAUCIÓN

La ciudad de Dublín y el río Liffey

Diez razones para garantizar una obligación con el aval de una aseguradora

Un aval de caución, o un seguro de caución en España, hace por el beneficiario lo mismo que un aval bancario: pone el compromiso de pago de una entidad supervisada detrás de la obligación. Para la empresa que lo contrata, los dos no son lo mismo en absoluto.

01 La línea bancaria queda intacta

Un aval de caución es una prima, no un riesgo bancario. La línea que financia maquinaria, materiales y nóminas sigue intacta cuando la obra tiene que empezar.

02 Sin garantías reales por defecto

Un aval bancario suele exigir efectivo pignorado u otras garantías reales. La caución se suscribe sobre el balance del solicitante y su contragarantía; solo se piden garantías adicionales cuando la banda de solidez financiera lo requiere.

03 Tarificado por el periodo utilizado

La prima se calcula sobre el importe garantizado y el plazo de la obligación, sin comisiones de estudio, apertura ni mantenimiento sobre la línea.

04 Aceptado por la Administración

En España, la Ley 9/2017 admite el seguro de caución para la garantía provisional y definitiva, la Ley General Tributaria para un aplazamiento tributario y el Real Decreto 1183/2020 para el acceso a la red; la Caja General de Depósitos lo acepta en su propio modelo. Los poderes adjudicadores de Irlanda y el Reino Unido aceptan avales de caución en sus modelos normalizados.

05 Emitido por la entidad que asume el riesgo

Cada certificado se emite con papel propio, por la aseguradora autorizada en Dublín e inscrita en España: sin fronting y sin ceder el riesgo en reaseguro.

06 Capital publicado íntegramente

Todos los informes de solvencia presentados desde 2019 están en nuestro sitio web; en la última fecha presentada, los fondos propios cubrían 1.63 veces el capital obligatorio. Un beneficiario puede leer lo que respalda el certificado.

07 Una línea, muchos certificados

Una línea dimensionada para el ejercicio o para la cartera de proyectos convierte cada garantía posterior en una llamada a la mesa en lugar de una nueva negociación, y cada cancelación es capacidad de la que dispone el siguiente contrato.

08 El texto se lee antes de emitirse

Un suscriptor lee el modelo del beneficiario antes de que lo firmemos; una modificación vuelve con su motivo, que normalmente basta a los asesores del beneficiario.

09 Un suscriptor con nombre, no una cola

La persona que tarifica la línea es la misma que responde al teléfono sobre ella. Las condiciones de negocio para corredores se emiten normalmente en diez días laborables.

10 Tarificado a la vista de todos

Nuestras tasas base están publicadas en el sitio web y en este dosier, y la calculadora muestra cómo se construye una tasa. Una cifra indicativa no es una cotización, pero nadie tiene que adivinar.

Se contrata a través de intermediarios regulados. El condicionado y las condiciones particulares de la póliza, una vez emitidos, son los únicos documentos que determinan lo que está cubierto.

DÓNDE ENVIAR UN EXPEDIENTE

MESA DE CORREDORES
broker.desk@fdi-insurance.eu · +353 1 604 4020
CONSULTAS
enquiries@fdi-insurance.eu · +353 1 604 4000
SINIESTROS
claims@fdi-insurance.eu
HORARIO
De lunes a viernes, 09:00–17:00 (IST)
EN LÍNEA
https://fdi-insurance.eu/es/solutions/guarantees

Este documento es informativo. No constituye una oferta de cobertura, y el condicionado y las condiciones particulares de la póliza, una vez emitidos, son los únicos documentos que determinan lo que está y no está cubierto. FDI Insurance d.a.c. está autorizada por el Banco Central de Irlanda e inscrita en el registro de la DGSFP con la clave L1617.

FOTOGRAFÍAS
La ciudad de Dublín y el río Liffey